



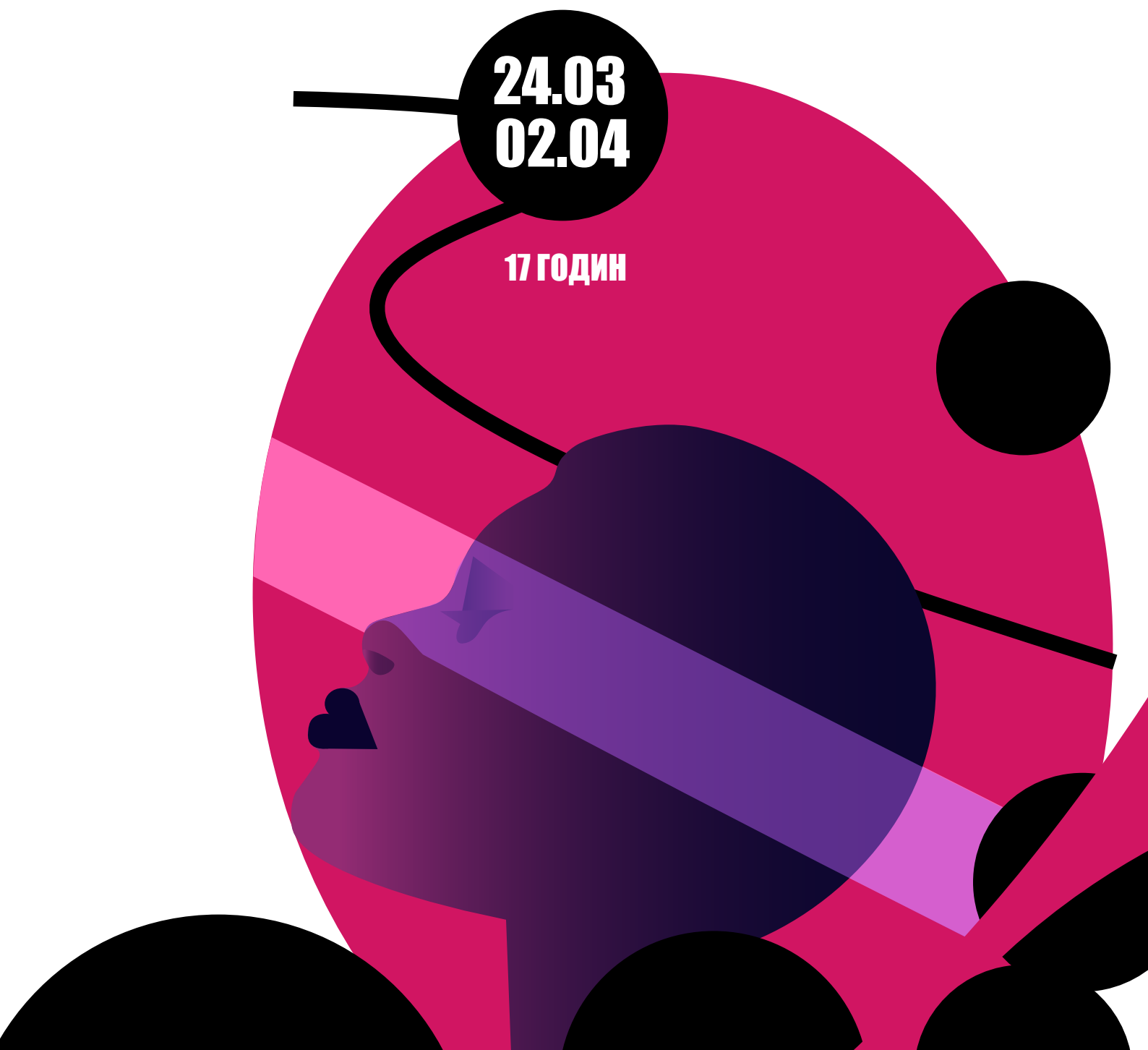
ІНТЕРАКТИВНИЙ ОНЛАЙН КУРС

МИСТЕЦТВО МЕДІАЦІЇ

БІЗНЕС, ОРГАНИ ВЛАДИ, ТРУДОВІ ВІДНОСИНИ

**24.03
02.04**

17 ГОДИН





3
ЕКСПЕРТНИХ
МОДУЛІ

7
ІНТЕРАКТИВНИХ
ЗАНЯТЬ

**СИМУЛЯЦІЇ
КЕЙСІВ**

По закінченню

**ЕЛЕКТРОННИЙ
СЕРТИФІКАТ**

У подарунок

**РОЗДАТКОВІ
МАТЕРІАЛИ**

Доступ до

**ЗАПИС
ЛЕКЦІЙ**

Онлайн курс – виключно інтерактивний та практичний. Експертки курсу - юристки, тренерки, випускниці міжнародних програм EMA, MEDIATS та MBA. Наші спікерки є практикуючими медіаторками та адвокатками у власних та партнерських агентствах.

ЦІНА

3000 UAH*

* Для членкинь "ЮрФем",
що сплатили членські внески
за 2022 рік

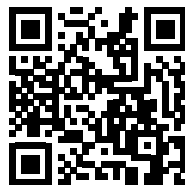
2250 UAH

-25%


АПЛІКАЦІЙНИЙ ДЕДЛАЙН
20 БЕРЕЗНЯ 2022 РОКУ

<https://forms.gle/ZTeGviqQqgVQQFGm7>

ЗАРЕЄСТРУВАТИСЬ




Для кого курс?




Для практикуючих медіаторів/ок, що прагнуть поглибити свої компетенції у роботі з бізнесом, у трудових відносинах та з органами влади;



Для клієнтоорієнтованих юристів/юристок, які прагнуть розширити підходи своєї роботи та вдосконалити свої медіативні компетенції;




Для студентів та студенток старших курсів юридичних факультетів, які прагнуть стати медіатор(к)ами та шукають перші кроки для цього і бажають спробувати себе в інтерактивних симуляціях;




Для тих юристів/ок, хто розуміє цінність співпраці з соціальними службами та її роль для громад, особливо в контексті захисту прав жінок та дітей


А також:




Для прихильників/ць творчості “The Walt Disney Company”, яким завдяки медіації та двом келихам вина протягом 7 років вдалося викупити Lucasfilm (Star Wars), Marvel, Pixar і 21st Century Fox.



Для користувачів та користувачок продукції компанії Apple, якій медіація принесла 290 мільйонів доларів у спорі з Samsung;



Для користувачів та користувачок продукції компанії Samsung, якій медіація зберегла 710 мільйонів доларів у цьому ж спорі з Apple;



Для всіх, хто зацікавлені вирішувати спори ефективно та швидко, зберігши дипломатичні стосунки клієнта/ки з опонентом, в тому числі навіть з органами влади.



Учасниці та учасники отримають:

- Підсилення своєї емоційної компетентності та розуміння її ролі у врегулюванні конфліктів;
- Вміння застосовувати різні підходи до проведення переговорів;
- Інформацію про види, процедуру та стадії медіації, володіння процесом перемовин у роботі з бізнесом, органами влади, у трудових та соціальних відносинах;
- Навички та інструменти ефективної комунікації для досягнення запиту клієнта залежно від сфери;
- Міжнародний досвід успішної медіації та світові моделі переговорів;
- Відпрацювання технік врегулювання спорів у кожній з тематичних сфер за допомогою симуляцій реальних кейсів.

Як взяти участь?

- 1 Заповнити аплікаційну Google Форму до 20 березня 2022 року;
- 2 Очікувати звістки від Центру “ЮрФем: освіта” на пошті або по номеру телефону, яку Ви залишили у формі
- 3 Здійснити вчасну оплату курсу
- 4 Далі ми додамо Вас до закритого WhatsApp чату, тому просимо заздалегідь налаштувати цей додаток на Ваших гаджетах
- 5 Роздаткові матеріали від Центру “ЮрФем: освіта” будуть надіслані Новою Поштою на адресу, що Ви залишите у формі
- 6 Якщо у Вас виникнуть організаційні питання, звертайтеся, будь ласка за номером телефону (067) 109 05 45 або на електронну скриньку viktoriakarpa@jurfem.com.ua

1 МОДУЛЬ

“БІЗНЕС-МЕДІАЦІЯ ТА КОЛАБОРАТИВНІ ПРОЦЕДУРИ”

24.03 (четвер)
25.03 (п'ятниця)
26.03 (субота)



ІРИНА ФЕДОРІЧ

юристка, медіаторка, к.ю.н., співавторка та тренерка навчальних програм системи БПД з питань АВС для працівників центрів з надання БПД та медіаторів, членкиня ГО «Львівський центр медіації», членкиня Правління ГО «Асоціація сімейних медіаторів України». Співзасновниця Агентства вирішення спорів.

<https://spir.agency/>



АННА ЗУБКЕВИЧ

юристка, медіаторка, співавторка та тренерка навчальних програм системи БПД з питань АВС для працівників центрів з надання БПД та медіаторів, членкиня ГО «Львівський центр медіації». Експертка з первинного ринку нерухомості, засновниця сервісу Consultor. Співзасновниця Агентства вирішення спорів.

1 заняття - “Теорія конфлікту та емоційний інтелект”

3 год.

- Конфлікт як ресурс клієнта/ки
- Стилi поведінки в конфлікті
- Роль емоцій та емоційного інтелекту в конфліктних ситуаціях
- Розвиток емоційної компетентності (практичні вправи)

2 заняття - “Структура бізнес медіації та комунікативні техніки посередника” + case study

Заняття побудоване на основі симуляції кейсу, через нього учасники/ці дізнаються про:

3 год.

- Принципи та структуру медіації
- Підходи в медіації
- Компетенції медіатора/ки, колаборативного/ї юриста/ки (відпрацювання практичних навичок)

3 заняття - “Огляд гарвардської моделі переговорів” + case study

Заняття побудоване на основі переговорної гри

3 год.

- Розуміння інтересів та потреб клієнта/ки як ключ до успіху
- Генерація рішень, робота з альтернативами сторін BATNA та WATNA, ZOPA
- Краш-тест рішень

Ви дізнаєтесь:

- як побудована процедура медіації;
- медіація, колаборативні процедури, суд — що, як і коли доцільніше для клієнта/ки?
- яка роль адвоката в медіації;
- про роль емоційного інтелекту та комунікаційних навичок "soft skills" в роботі з клієнт(к)ами;
- як за допомогою медіації укласти договори і будувати бізнес партнерство на якісно новому рівні?

“Узгодження позицій та інтересів клієнтів таким чином щоб отримати два задоволені клієнта замість одного”

2 МОДУЛЬ

“ТРУДОВА ТА ОРГАНІЗАЦІЙНА МЕДІАЦІЯ”



29.03 (вівторок)
31.03 (четвер)

ВІКТОРІЯ ПОЛІЩУК

членкиня ГО “Асоціація жінок-юристок України “ЮрФем”, адвокатка. Голова Комітету з трудового права НААУ. Медіаторка (випускниця ЕМА, USA; учасник проекту MEDIATS). Партнерка Юридичної компанії «Довіритель». Викладачка в Бізнес Школі КРОК на програмах MBA, Master of GBM. Членкиня Mediation Committee в International Bar Association, Комітету з альтернативного врегулювання спорів НААУ.

1 заняття

2 год.

- Основи трудової медіації. Відмінність різних видів медіації: корпоративна, трудова, організаційна;
- Переговори в трудовій медіації;
- Документальна база в трудовій медіації;

2 заняття (2 год.) :

2 год.

- Особливості застосування трудової медіації та випадки, коли медіацію заборонено застосовувати (немедіабельні кейси);
- Західна та Східна модель в трудовій медіації. Етнографічний чинник під час проведення медіації на міжнародній арені;
- Симуляції кейсів. Обговорення результатів симуляції.
- Підведення підсумків.

3 МОДУЛЬ

«КОЖЕН ФІНІШ – ЦЕ ПО СУТІ СТАРТ»

01.04 (п'ятниця)
02.04 (субота)



АННА ЛИСКО

медіаторка, адвокатка, директорка ЛЦМ, керуюча партнерка АО "ЛІ Партнерс", почесна членкиня Національної асоціації медіаторів України, членкиня ради Комітету медіації Асоціації правників України, сертифікована Національною асоціацією адвокатів України тренерка із медіації в адміністративному процесі у заходах підвищення кваліфікації адвокатів. Співавторка науково-практичних посібників.

СВІТЛАНА ІЛЬНИЦЬКА

медіаторка, адвокатка, членкиня правління ЛЦМ, партнерка АО "ЛІ партнерс", членкиня Асоціації правників України. Навчалась у аспірантурі ЛНУ ім. І. Франка. Має досвід викладацької діяльності на юридичному факультеті ЛНУ ім. І. Франка та Інституті права та психології.

1 заняття «Медіація з органами влади: impossible is nothing»

- 2 год.**
- Особливості медіації з адміністративними органами;
 - Медіабельні категорії справ
 - Специфіка процедури медіації.
 - Симуляція декількох кейсів для кращого опрацювання пропонуваного матеріалу.

2 заняття «Соціальна медіація: just do it»

- 2 год.**
- Важливість співпраці з соціальними службами та її роль для громад;
 - Категорії справ, які трапляються;
 - Особливості медіації в сімейних справах;
 - Необхідність залучення дитини;
 - Потенційні результати медіації в зазначених категоріях справ.